



Referenzschreiben — Stefan Hadrawa, MA (Hadrawa Consulting)

Herr Stefan Hadrawa hat unser Haus von April bis Juli 2026 als Operating Partner (Interim) begleitet. Er hat die grundlegende Neuausrichtung unseres Betriebs eingeleitet — beginnend mit der strategischen Grundfrage, wo wir bis 2030 stehen wollen — und die Organisation daraus strukturell neu aufgestellt und von der täglichen Einbindung der Eigentümer unabhängiger gemacht.

In drei Monaten hat Herr Hadrawa unseren B2B-Vertrieb strukturiert und einen durchgängigen Anfrage- und Angebotsprozess mit digitalem Angebotsersteller eingeführt, unseren digitalen Marktauftritt neu aufgesetzt (Website, Landingpages, Google- und Social-Media-Kampagnen, Event-Portfolio), unsere Personalstruktur professionalisiert (Organigramm, Verantwortlichkeiten, Stellenprofile, Mitarbeitergespräche) und zur wirtschaftlichen Steuerung Deckungsbeitrags- und Kostenmodelle aufgesetzt (Dienstplan-Hebel, Kostentransparenz, Umsatz-Kalkulation). Gemeinsam mit uns hat er die Entwicklungsstrategie 2026–2030 erarbeitet und mit der wöchentlichen Geschäftsleitungssitzung eine Führungsroutine etabliert, die unsere Zusammenarbeit als Eigentümer und Führungsteam nachhaltig verändert hat. Alle Systeme wurden so dokumentiert und übergeben, dass unser Team eigenständig damit weiterarbeitet.

Herr Hadrawa arbeitet direkt, schnell und umsetzungsorientiert — er liefert keine Konzepte für die Schublade, sondern greift selbst in den Betrieb ein und bleibt, bis die Strukturen stehen. Wir empfehlen ihn jedem eigentümergeführten Betrieb uneingeschränkt weiter.

Werner Tschiedel

Geschäftsführer & Gesellschafter

Julia Weber

Geschäftsleitung

Mag. Roland Tschiedel

Geschäftsführer & Gesellschafter

Referenz für:

HADRAWA
Consulting